



## Ils témoignent ...

Externalisation de la détection de leads et de la prise de rendez-vous.



### **IZZILI – Présentation des activités**

IZZILI est un éditeur de logiciels, spécialisé dans l'animation et le pilotage de réseaux de vente.

De la stim, à la récompense, en passant par la formation et la communication, la gestion des leads... IZZILI répond à tous les besoins pour déployer la stratégie commerciale, au sein d'un réseau.

### **Contexte de la rencontre IZZILI – AlterMarket**

« AlterMarket nous a été recommandé par une société de notre Groupe, Oxalys Technologies. »

### **Les objectifs du partenariat**

- Détecter de nouveaux leads
- Prospecter pour nos webinaires

« Nous souhaitons nous appuyer sur un partenaire pour consacrer davantage de temps au développement de nos logiciels, à l'accompagnement de nos clients, et à d'autres actions commerciales. »

### **Les bénéfices pour IZZILI**

« Notre partenariat avec AlterMarket complète notre action commerciale, en nous apportant de nouveaux contacts et des inscriptions pour nos événements. Il nous permet également d'accroître la notoriété de notre entreprise et de nos solutions. »

**En quelques mots quels sont, selon vous, les points forts de la méthodologie AlterMarket :**

« Nous voyons AlterMarket comme un partenaire de confiance, efficace et réactif. Leur connaissance de l'univers du digital leur permet de s'adapter très rapidement aux messages que nous souhaitons faire passer. »

Contacts Client : Claire Sosson – [claire.sosson@izzili.com](mailto:claire.sosson@izzili.com) et Natacha du Plessis – [natacha.duplessis@izzili.com](mailto:natacha.duplessis@izzili.com) – +33 1 84 20 12 72

Contact AlterMarket : Virginie Roumieux, [vro@altermarket.net](mailto:vro@altermarket.net) 01 76 78 36 54